

**CRÉE UNE
FORMATION EN
LIGNE QUI SE
VEND**

Ton cahier d'exercices



BIENVENUE SUR TON PREMIER CHALLENGE !

Je suis Henriette NenDaKa, la fondatrice de rebellescreatives.com une plateforme qui touche aujourd'hui plus de 900 000 personnes. J'ai créé cette entreprise en ligne car j'avais envie de partager mes connaissances et amener un mieux-être aux autres.

Je sais que comme moi, tu veux rayonner de toute ta lumière, parler ta vérité et impacter le monde. En tant qu'entrepreneure « rayonner » veut dire développer une communauté autour de toi, créer de la valeur, toucher plus de personnes dans le monde et augmenter tes revenus tout en travaillant moins.

Je le sais car ceci est mon histoire.

Dans mes formations, j'enseigne comment en tant que femme sensible, intuitive et créative, j'ai automatisé mes processus de ventes.

Parce que je crois que le but ultime de la vie est d'aider la suivante qui traverse cette même expérience.

Maintenant, à toi de jouer !

**CRÉE LE TITRE À IMPACT ÉLEVÉ DE TA
FORMATION**

CRÉE LE TITRE À IMPACT ÉLEVÉ DE TA FORMATION

Exercices de mise en pratique :

Écris dans l'espace ci-dessous 10 sujets ou transformations que tu pourrais transmettre à partir de ton expérience.

Regarde vraiment dans tous les domaines et vas-y : écris au moins 10 thèmes que tu pourrais enseigner.

Écris ci-dessous 10 sujets que tu maîtrises et pourrais enseigner

Sélectionne 1 seul sujet (celui qui te semble le plus précis) et écris-le dans l'espace ci-dessous.

À cette étape, tu peux encore être générale. Ex. La communication non violente dans les relations, augmenter ses ventes, créer son blog, le pardon...

Crée le titre ta formation.

C'est ici que tu deviens précise. Rappelle-toi, ton titre doit souligner un résultat. Évite les mots vagues (comme plus grand, meilleur, bon...), fais attention aux jargons (à moins que tu t'adresses à tes collègues) et aucun jeu de mots du type « conjuguer sa vie au présent ou anatomie de ton âme.

Sois claire et directe. Vas-y maintenant. Crée ton titre. Mais pas de stress, tu pourras toujours le changer plus tard.

Félicitations ! Te voici avec un titre à impact élevé pour ta formation en ligne.

[Clique ici](#) et rejoins le forum privé du challenge pour le partager et recevoir le retour de mon équipe et moi sur tes idées.

Notes personnelles

Quelques témoignages...

RC



Je suis enseignante de métier et thérapeute en parallèle. J'ai fait deux webinaires et j'ai vendu 8 programmes. Avant, je ne vendais rien, je n'avais pas élaboré de programme. J'avais juste un blog et 300 abonnées.

Depuis la formation, tout est beaucoup plus clair pour moi! Je sais créer un tunnel donc je sais vendre mon programme. Reste à affiner la stratégie pour vendre plus de programmes. J'ai pris confiance en moi et j'ose davantage m'afficher sur le net. Je goûte à cette liberté de gagner de l'argent grâce à une stratégie que j'ai créée toute seule. Je me sens très fière de cette réussite!

Claire Risse, fondatrice du choixducoeur.com



Tu as réveillé l'entrepreneure qui sommeillait (très profondément) en moi 🙏

Aujourd'hui mon projet est sur ses rails et c'est grâce à toi. Merci pour tout ça. Je suis praticienne technique et énergétique en travail sur la voix et la confiance en soi. Disons qu'avant le mentorat j'avais une ébauche d'idée de ce vers quoi je voulais aller. Je manquais inconsciemment de confiance en moi et en ma capacité à fédérer et à me positionner en tant qu'experte. J'avais du mal à être visible sur le net et à intéresser les gens à ce que je proposais.

6 mois de mentorat, 6 mois de partage, d'échanges, de nouveauté.

6 mois pendant lesquels tu as tout simplement changé ma vie d'entrepreneure mais également de femme. Tu as fait sauté les barrières, trouvé les mots, le ton. Tu as su mettre le feu aux poudres que j'avais semées sans savoir comment les allumer efficacement. Tu as su être à l'écoute de mon projet un peu différent de ceux que tu as l'habitude de traiter.

Ness Klepandy, High Frequency MENTOR



J'ai dépassé en deux mois mon CA de l'année dernière. J'ai également remarqué que je me sens maintenant super à l'aise pendant mes séances découvertes pour vendre mes programmes parce que je suis maintenant face à ma clientèle idéale sélectionnée, et que j'ai mis en place un processus de vente complètement aligné avec qui je suis. J'accompagne les femmes essentiellement à se libérer de leurs freins et blocages émotionnels, ainsi que de leurs croyances limitantes afin qu'elles se sentent libres de déployer leurs ailes et prendre leur envol vers une vie fluide, facile et légère.

Linda Dragoni fondatrice de www.lindadragoni.com



La formation m'a permis de dépasser mon principal obstacle : comment vendre? Je suis de formation esthéticienne, spécialisée dans le domaine de l'énergétique Chinoise. Mon message est que la beauté est le reflet de notre santé physique et psychique, notre équilibre intérieure

La formation a tracé pour moi l'autoroute de la vente de mes produits. J'ai le plan, les priorités pour avancer. Les coachings de groupe qui ont été source d'inspiration et le moyen concret d'évaluer mon travail et de valoriser et optimiser l'expression de mon message. J'ai apprécié le dynamisme d'Henriette, qui sait rester centré sur ce qui est essentiel! merci Henriette

Karine Tesson, Fondatrice de karinetesson.com



Je suis coach en épanouissement personnel. Je propose des accompagnements individuels, des ateliers et conférences, des programmes online et des séjours introspectifs.

Avant le mentorat, tout se passait bien, mon activité se développait avec régularité depuis le début, mais je dépendais trop du coaching financièrement. J'avais envie de toucher plus de monde et de mettre en place un système qui me permettait d'être plus régulière dans mes rentrées d'argent via l'automatisation de revenus.

Depuis le Mentorat, j'ai lancé 2 programmes online qui m'ont rapporté chacun l'équivalent de 3 à 4 mois de revenus.

Margaux Hammann margauxhammann.com